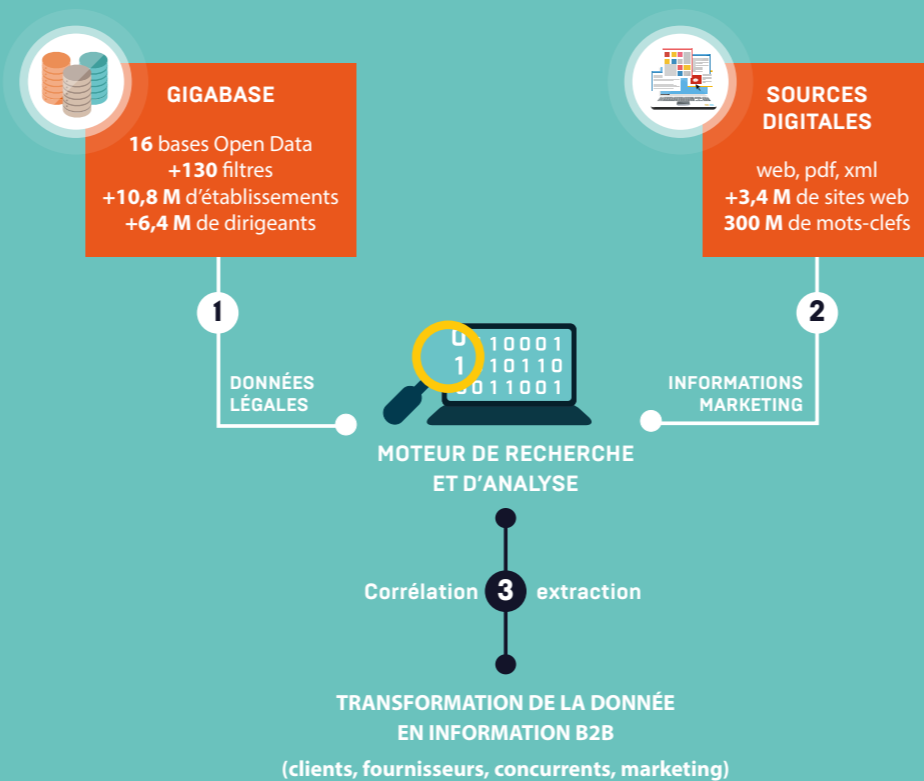




markethings

Les data qui portent conseil

UNE AUTRE FAÇON D'EXPLOITER LES DONNÉES



• markethings® SAS au capital de 15,000 € • R.C.S. Nanterre 839 513 827 • 9 bis, avenue Joffre 92250 La Garenne-Colombes •



Digital par nature, Markethings exploite sa technologie propriétaire pour vous accompagner dans le développement B2B de votre entreprise (ciblage, prospection, analyse de marché).

NOUS CONTACTER

contact@markethings.io

06 95 46 26 30

www.markethings.io

Ciblage commercial

Développer votre base de prospection
Enrichir votre CRM
Quantifier votre base de prospects
Actualiser vos données



Pour une fédération professionnelle

fiabilisation des données adhérents et ajout d'informations actualisées à la demande (Siret, nombre de salariés, code NAF...).

Emailing et prospection

Cibler vos emails
Obtenir une délivrabilité optimale
Gagner plus de ventes
Déléguer votre prise de RDV



Pour un agent général d'assurance

obtention de RDV suite à une campagne d'emailing et de téléprospection pour la vente d'un contrat d'assurance spécifique.

Analyse de marché

Localiser vos prospects
Cibler vos fournisseurs
Anticiper les tendances de votre secteur
Sonder de nouveaux marchés et concurrents



Pour une école d'audiovisuel

analyse concurrentielle et digitale, identification des compétences attendues par les entreprises de jeux vidéo.